

SEMINAR

Tehnici și tactici de negociere și convingere într-o comunicare eficientă

Durata: 8 ore academice
Participanți: judecători/procurori (12/12)
Organizator: Institutul Național al Justiției
25 mai 2018, ora 09:00
mun. Chișinău, str. S.Lazo 1

AGENDĂ	
08:45 – 09:00	Înregistrarea participanților
09:00 – 10:30	<p><i>Cuvânt de salut</i> Ecaterina POPA, șef Secție instruire continuă, director de modul „ Abilități de comunicare și dezvoltare personală”, formator INJ</p> <ul style="list-style-type: none"> • Prezentarea trainerilor și programului zilei; • Asumarea responsabilități: Ce dau? Ce vreau? • De la cine încep negocierile? • Definiția negocierilor <p>Formatori: Camelia GRAUR, formator, Academia Nicolae Dumitrescu (AND); Diana VRABIE, formator, Academia Nicolae Dumitrescu (AND)</p>
10:30 - 10:45	Pauză
10:45 – 12:15	<p>Ce înseamnă a reuși în negociere? Exercițiu de simulare a negocierilor</p> <p>Formatori: Camelia GRAUR, formator, Academia Nicolae Dumitrescu (AND); Diana VRABIE, formator, Academia Nicolae Dumitrescu (AND)</p>
12:15 - 13:15	Prânz
13:15 – 14:45	<p>Tactici de convingere Cum menținem o etică în procesul de convingere Adresarea întrebărilor în cadrul negocierilor Rolul tăcerii în negocieri</p> <p>Formatori: Camelia GRAUR, formator, Academia Nicolae Dumitrescu (AND); Diana VRABIE, formator, Academia Nicolae Dumitrescu (AND)</p>
14:45 - 15:00	Pauză
15:00 - 16:30	<p>Tipuri de negociatori <i>Concluzii. Evaluarea electronică a seminarului. Încheierea seminarului</i></p> <p>Formatori: Camelia GRAUR, formator, Academia Nicolae Dumitrescu (AND); Diana VRABIE, formator, Academia Nicolae Dumitrescu (AND)</p>